

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке пленки полиэтиленовой термоусадочной

Сведения о заказчике			
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
Контакты по вопросам закупки	Отдел химической и нефтехимической продукции УМТО Телефон: +375/174/29-87-90, +375/174/29-80-72		
Адрес эл. почты	mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование продукции (аналог)	Кол-во (ед. изм.) толеранс +/-10%	Требования к предмету закупки
1	Пленка п/э термоусадочная 500мм*90мкм	21205,40 кг	В соответствии с требованиями технического задания приглашения на стр. 9 (Приложение № 1)
Заказчик, при необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: - увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; - увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.			
Требуемый срок поставки		В течение 30 дней с даты подписания договора обеими сторонами	
Место поставки		Склад Покупателя №15, промплощадка 1РУ ОАО «Беларуськалий»	
Ориентировочная стоимость закупки		3029,35 базовых величин	
Источник финансирования		Собственные средства предприятия ОАО «Беларуськалий»	
Условия оплаты		Предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя.	
Сведения о процедуре закупки			
Требования к составу участников	Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических и физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случаях, установленных в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей). Участником не может быть: - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии		

	<p>прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации;</p> <p>-представившие недостоверную информацию о себе;</p> <p>-не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки;</p> <p>- не соответствующая требованиям заказчика к данным участников.</p>
Квалификационные требования к составу участников	<p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемой продукции, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <p>- финансовую и экономическую состоятельность;</p> <p>- технические возможности.</p>
Расчет цены предложения	<p>Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условия поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих продуктов расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.</p>
Наименование валюты предложения	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.</p>
Наименование валюты для оценки предложения	<p>Для сравнения цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 к/дней на условиях расчетов простым банковским переводом по ставке доходности 12% годовых. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
Обязательные условия договора	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов Республики Беларусь: цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством Республики Беларусь и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад/объект Покупателя. 6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 7. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству, количеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае

производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции.

8. Покупатель не несет ответственность за непоступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

9. Продукция должна быть новой не ранее 2026 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости поставленной продукции.

10. Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с требованиями технических заданий.

11. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. Положение о приемке товаров по количеству и качеству, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 03.09.2008 № 1290 не применяется. Применяется порядок, установленный договором.

12. При выявлении недостатка продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова, для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, либо отказался от подписания двухстороннего АКТа, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

13. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены некачественной или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.12. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю пени в размере 0,1% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору.

14. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой, не соответствующей условиям договора продукции, выявленной при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней с даты предъявления требования Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

15. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца.

16. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку), Покупатель взыскивает с Продавца неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора.

17. В случае нарушения срока поставки продукции, предусмотренного договором, Продавец уплачивает Покупателю пени в размере 0,1 % от стоимости несвоевременно поставленной продукции за каждый день просрочки.

18. В случае поставки продукции, производства иного производителя, отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

19. Вместе с продукцией Продавец передает Покупателю следующую документацию:

- ТТН/ТН;
- паспорт/ сертификат качества на русском языке, выданный производителем;
- копию сертификата соответствия продукции требованиям технического регламента ТР ЕАЭС;
- копию паспорта безопасности;
- протокол испытаний.

20. В случае несвоевременного предоставления документов согласно п.19. и/или предоставления неверно оформленных документов Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления отсутствующих либо исправления неверно оформленных документов. Датой представления недостающих и/или надлежаще оформленных документов является дата получения (регистрации) Покупателем сопроводительного письма Продавца вместе с приложением требуемых документов. В случае непредоставления любого из документов согласно п.19. продукция может быть принята Покупателем на ответственное хранение.

21. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

22. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения непоставленной (недоставленной), непоставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе разницу в цене между ценой непоставленной (недоставленной), непоставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пени в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

23. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС, в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не выставления электронного счета-фактуры по НДС на Портал в установленные сроки, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС.

24. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения

	<p>Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф 25 % стоимости продукции.</p> <p>25. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть из настоящего Договора или в связи с ним, будут разрешаться путем переговоров между Сторонами. Претензионный порядок является обязательным порядком досудебного урегулирования споров. Стороны дают ответ на претензию в течение 20 календарных дней. Если Стороны не могут прийти к соглашению, то все споры и разногласия, которые могут возникнуть из настоящего Договора или в связи с ним, подлежат разрешению в экономическом суде Минской области.</p> <p>26. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p> <p>27. Стороны принимают во внимание, что Покупатель имеет систему менеджмента качества, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 9001 и ISO 9001, систему управления окружающей средой, сертифицированную на соответствие требованиям ISO 14001 и СТБ ISO 14001, систему менеджмента здоровья и безопасности при профессиональной деятельности, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 45001 и своими действиями, направленными на выполнение условий данного договора, не допустят нанесения урона друг другу в указанных сферах деятельности.</p> <p>28. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на e-mail: _____ признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления электронного уведомления. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.</p>
Критерии для выбора наилучшего предложения	Наименьшая цена - 100 %.
Место и порядок представления предложения	<p>Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку пленки полиэтиленовой термоусадочной» по e-mail: mto@kali.by.</p> <p>Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – не позднее 18.05.2026.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения; - подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки;

- согласие участника выполнить условия раздела обязательные условия договора, указанные в данном приглашении;
 - обязательство заключить договор в течение 5 (пяти) дней со дня направления договора, подписанного заказчиком;
 - информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков, временно не допускаемых к закупкам.
2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:
- 2.1. заявление участника о том, что он:
- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
 - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
 - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, отсутствие задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин);
3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:
- 3.1. для участника, являющегося производителем:
- копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемой продукции (сертификаты, или иной документ), сведения о производственной базе участника.
- 3.2. для участника, не являющегося производителем:
- 3.2.1. копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:
- договор (соглашение) с производителем;
 - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
 - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель (при наличии).
- 3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемая для закупки продукция производится данным производителем (сертификаты, иное), сведения о производственной базе производителя.
4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.
Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).
5. Техническое предложение, которое должно содержать:
- полное наименование предлагаемой продукции;
 - наименование завода-изготовителя;
 - количество.
6. Коммерческое предложение, которое должно содержать:
- цену за единицу продукции. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей;

	<ul style="list-style-type: none"> - валюту платежа; - условия оплаты (предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя); - условия поставки (предпочтительно – ДАР, Республика Беларусь, промышленная площадка 4РУ ОАО "Беларуськалий", склад №7); - сроки поставки (количество дней с даты подписания договора обеими сторонами); - гарантийный срок; - срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней); - экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов)/уровень плановой рентабельности (наценки/надбавки).
Иные сведения	<p>1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.</p> <p>2. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе:</p> <ul style="list-style-type: none"> - признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке и принять решение о заключении договора. В случае, если единственный участник конкурентной процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей); - признать процедуру закупки несостоявшейся, при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным; - признать процедуру закупки несостоявшейся, провести повторную процедуру оформления конкурентного листа. <p>3. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).</p>

Иные сведения	<p>4. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p> <p>5. Заказчик или комиссия вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае:</p> <ul style="list-style-type: none"> - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения продукции; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; <p>Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.</p> <p>6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.</p> <p>7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение 5 (пяти) календарных дней.</p> <p>8. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в 5 (пяти) дневный срок со дня направления договор выбранному поставщику, на условиях его предложения и настоящего Приглашения.</p>
---------------	---

Документация изложена на 9 (девяти) страницах в том числе Приложение №1 и Приложение №2 и имеет идентичное содержание для всех участников.

Зам. наачальника отдела ХиНХП УМТО



Е.Л.Карпович

Инженер отдела ХиНХП УМТО



Е.Н.Павлович

Техническое задание на закупку пленки полиэтиленовой термоусадочной

1. Назначение: пленка полиэтиленовая термоусадочная предназначена для формирования бандла из 12 пакетов по 1 кг на фасовочной линии фирмы «Fawema» при производстве соли каменной поваренной пищевой
2. Требования к пленке полиэтиленовой термоусадочной:
 - изготовлен в соответствии с ГОСТ 25951-83
 - ширина 500мм
 - толщина 90мкм
 - D рулона – не более 400мм
 - отверстие в рулоне – 76 мм
 - марка пленки- «О»
 - марка сырья – ПВД 10903-020 ВС
 - срок годности – не менее 3 лет.
3. При поставке необходимо предоставление:
 - копии паспорта безопасности;
 - копии сертификата качества на продукцию завода изготовителя;
 - ТНПА;
 - для каждой поставляемой партии – протокола испытаний подконтрольных товаров на таможенной территории Таможенного союза на соответствие «Единым санитарно-эпидемиологическим и гигиеническим требованиям к товарам, подлежащим санитарно-эпидемиологическому надзору «контролю»», утвержденным решением комиссии Таможенного союза от 28.05.2010 №299 (глава 2, раздел 1 «Требования безопасности и пищевой ценности пищевых продуктов»), ТР ТС 021/2011 «О безопасности пищевой продукции»


Карпович Е.Л.
Зам. начальника отдела
ХиНХП УМТО


Инженер УМТО
Павлов Е.Л.



Handwritten text at the bottom left corner, possibly a signature or date, which is mostly illegible due to fading.